

Erfaren Relationship Manager til EIFO's SMV-område i Østjylland

Har du interesse for opsøgende arbejde, gode relationer og ny forretning – og har du lyst til at hjælpe ambitiøse danske SMV'er i Østjylland med at indfri deres potentiale? Så er det måske dig, som vi søger til SMV-området i EIFO.

Som Relationship Manager / Kundechef i EIFO får du masser af ansvar – men står aldrig alene. Du bliver en del af et engageret team, hvor vi prioriterer faglighed, samarbejde og arbejdsglæde højt.

Lige nu mangler vi en kollega til vores østjyske team, der motiveres af at hjælpe danske SMV'er med finansiering og er god til at skabe relationer. Du motiveres af at åbne døre, opsøge nye muligheder og omsætte dialoger til konkrete forretningsmuligheder. Til gengæld lover vi en rolle med en bred kontaktflade og høj grad af frihed, hvor fokus er på at skabe nye relationer og forretning.

Hvad laver vi – og hvem samarbejder vi med?

Du bliver en del af Growth & Green Transition-teamet i EIFO's SMV-område. Vi er specialiseret i lån, garantier og kautioner til etablerede små og mellemstore virksomheder der ønsker at investere i udvikling, vækst eller ejerskifte, ligesom vi hjælper vores kunder ud på eksportmarkederne.

Vi er et landsdækkende team på 30 kolleger fordelt på vores kontorer i Randers (dit primære arbejdssted), Vojens og Østtårn. Vi dækker bredt, da vi udover SMV'er også har ansvar for finansiering til landbrug, venture-backed virksomheder samt Grønland og Færøerne.

Vores formål er at hjælpe ambitiøse danske SMV'er – og derfor samarbejder vi tæt med banker, investorer, revisorer og lokale erhvervsfremmende aktører.

Fra dialog til løsning – din hverdag i EIFO

Du bliver en nøglespiller i mødet med vores kunder og samarbejdspartnere.

Rollen har et tydeligt fokus på relationsskabelse, opsøgende arbejde og ny forretning. Samtidig forventes det, at du kan drive dine egne sager fra første dialog til endelig kreditbeslutning.

Dine opgaver vil bl.a. være at:

- Arbejde målrettet akkvisitivt mod banker og SMV'ere i Østjylland, særligt i Århus-området, for at skabe ny forretning og fremme EIFO's position i markedet
- Rådgive og sparre med SMV'er (direkte eller via bankerne) om finansiering til vækst og grøn omstilling
- Udarbejde og strukturere finansieringsoplæg og kreditindstillinger samt vurdere forretningsplaner, økonomi og risici

- Være aktiv i relevante netværk og bidrage til at positionere EIFO i Østjylland.
- Bidrage med idéer og være med til at udvikle måden, vi arbejder på

Hvem er du?

Du har erfaring med at rådgive virksomheder om finansiering og motiveres af kundediialog, relationsopbygning og det kommercielle arbejde med at skabe nye muligheder og forretning.

Vi forestiller os, at du:

- Har minimum fem års erfaring med rådgivning og kreditbehandling af SMV'er
- Erfaring fra bank, finansiel virksomhed eller et beslægtet miljø, hvor kreditvurdering har været en væsentlig del af arbejdet
- Motiveres af en udadvendt rolle med kundekontakt, netværk og opsøgende arbejde
- Har forretningsforståelse, en nysgerrig tilgang og fokus på kommercielle muligheder
- Er initiativrig og god til at skabe relationer og muligheder
- Arbejder struktureret og tager ansvar for egne sager
- Ønsker at bidrage til et fagligt og socialt fællesskab præget af engagement og samarbejde

Det er en fordel, hvis du har stærke relationer og et bestående netværk i Østjylland, samt i og omkring Århus, men det er ikke et krav. Det vigtigste er din faglige tyngde, din nysgerrighed og drive.

Det tilbyder vi – klart formål og attraktive vilkår

I EIFO arbejder du for dansk erhvervslivs fremtid – og du får mulighed for at skabe reel værdi for virksomheder, der driver vækst, grøn omstilling og innovation.

Du får:

- Et spændende og udfordrende job med et klart formål og stor samfundsmæssig betydning
- En arbejdsplads præget af forretningsfokus, enkelhed og tillid i en uhøjtidelig kontekst
- Attraktive vilkår, fleksibilitet og plads til både ambition og balance i arbejdslivet
- Engagerede og fagligt dygtige kolleger i en mangfoldig og inkluderende kultur, hvor forskellighed ses som en styrke.

Er det dig, vi leder efter?

Så send din ansøgning og CV via ansøgningssystemet snarest muligt og senest **d. 12. august 2026**. Vi holder samtaler løbende, så søg gerne med det samme.

Forløbet omfatter to samtalerunder, hvor anden runde indeholder assessments (personlighed og logik). Referencer indhentes efter aftale mod slutningen, og straffeattest skal fremvises ved ansættelse. Tiltrædelse ønskes hurtigst muligt.

Vil du vide mere? Kontakt Thomas M. Mosgaard, Teamleder, Growth & Green Transition - SME, på tmm@eifo.dk eller +45 51 84 40 16.

Hos EIFO tror vi på, at diversitet skaber bedre løsninger – derfor opfordrer vi alle

kvalificerede kandidater til at søge uanset alder, køn, religion eller etnisk tilhørsforhold.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om Danmarks Eksport- og Investeringsfond

Danmarks Eksport- og Investeringsfond (EIFO) er danske virksomheders fælles indgang til risikovillig statslig finansiering. Vi har et samlet forretningsomfang på omkring 180 mia. kr. og har knap 500 medarbejdere. Med professionalisme og internationalt udsyn arbejder vi hver dag for at understøtte de erhvervssucceser, der kan gøre Danmark rigere på det, der gør en forskel. EIFO er Danmarks nationale erhvervsfremmende bank, investeringsfond og Danmarks officielle eksportkreditinstitut i én og samme finansielle institution.