

# Erfaren Relationship Manager / Kundechef til EIFOs SMV-område

*Har du interesse for opsøgende arbejde, gode relationer og ny forretning – og har du lyst til at hjælpe ambitiøse danske SMV'er med at indfri deres potentiale? Så er det måske dig, som vi søger til vores Growth & Green Transition-team i København/Sjælland.*

## Bliv en del af teamet

Som Relationship Manager / Kundechef i vores Growth & Green Transition-team får du masser af ansvar – men står aldrig alene. Du bliver en del af et engageret team, hvor vi prioriterer faglighed, samarbejde og arbejdsglæde højt.

Lige nu mangler vi en kollega, der motiveres af at hjælpe danske SMV'er med finansiering og er god til opsøgende arbejde - en der motiveres af at åbne døre, tage initiativ, skabe relationer og omsætte dialoger til konkrete forretningsmuligheder. Til gengæld lover vi en rolle med en bred kontakthorizont og høj grad af frihed, hvor fokus er på at skabe nye relationer og forretning.

## Hvad laver vi – og hvem samarbejder vi med?

Du bliver en del af Growth & Green Transition-teamet i EIFOs SMV-område. Vi er specialiseret i lån, garantier og kautioner til mindre, men veletablerede virksomheder (op til 50 ansatte), der ønsker at investere i f.eks. udvikling, vækst eller ejerskifte. Det bliver dit fokusområde.

Vi er et landsdækkende team på 30 kolleger fordelt på vores kontor i Orientkaj (dit arbejdssted), Randers og Vojens. Vi dækker bredt, da vi udover SMV'er også har ansvar for finansiering til landbrug, venture-backed virksomheder samt Grønland og Færøerne.

Vores formål er at hjælpe ambitiøse danske SMV'er – og derfor samarbejder vi tæt med banker, investorer, revisorer og lokale erhvervsfremmende aktører.

## Fra dialog til løsning – din hverdag i EIFO

Du bliver en nøglespiller i mødet med vores kunder og samarbejdspartnere.

Rollen har et tydeligt fokus på relationsskabelse, opsøgende arbejde og ny forretning. Samtidig forventes det, at du kan drive dine egne sager fra første dialog til endelig kreditbeslutning.

Dine opgaver vil bl.a. være at:

- Arbejde akkvisitivt, målrettet og opsøgende mod banker og SMV'er for at skabe ny forretning og fremme EIFOs position i markedet
- Rådgive og sparre med SMV'er og grønne virksomheder (direkte eller via bankerne) om finansiering til vækst og grøn omstilling
- Udarbejde og strukturere finansieringsoplæg og kreditindstillinger samt vurdere forretningsplaner, økonomi og risici
- Være aktiv i relevante netværk og bidrage til at positionere EIFO
- Bidrage med idéer og være med til at udvikle måden, vi arbejder på

## Hvem er du?

Du har erfaring med at rådgive SMV'er om finansiering og motiveres af kundedialog, relationsopbygning og det kommercielle arbejde med at skabe nye muligheder og forretning.

Vi forestiller os, at du har:

- Minimum 5 års erfaring med rådgivning og kreditbehandling af SMV'er – fx fra et pengeinstitut eller en finansiel virksomhed
- Motiveres af en udadvendt rolle med kundekontakt, netværk og opsøgende arbejde
- Har forretningsforståelse, en nysgerrig tilgang og fokus på kommercielle muligheder

- Er initiativrig og god til at skabe relationer og muligheder
- Arbejder struktureret og tager ansvar for egne sager
- Ønsker at bidrage til et fagligt og socialt fællesskab præget af engagement og samarbejde

### Det tilbyder vi – klart formål og attraktive vilkår

I EIFO arbejder du for dansk erhvervslivs fremtid – og du får mulighed for at skabe reel værdi for virksomheder, der driver vækst, grøn omstilling og innovation.

Du får:

- Et spændende og udfordrende job med et klart formål og stor samfundsmæssig betydning
- En arbejdsplads præget af forretningsfokus, enkelhed og tillid i en uhøjtidelig kontekst
- Attraktive vilkår, fleksibilitet og plads til både ambition og balance i arbejdslivet
- Engagerede og fagligt dygtige kolleger i en mangfoldig og inkluderende kultur, hvor forskellighed ses som en styrke.

### Er det dig, vi leder efter?

Så send din ansøgning og CV snarest muligt og senest **d. 4. juni 2026**. Som led i vores arbejde med inkluderende rekruttering beder vi dig venligst om ikke at inkludere billede, alder og civilstand i dit ansøgningsmateriale.

Vi holder samtaler løbende, så søg gerne med det samme.

Forløbet omfatter alt andet lige to samtalerunder, hvor anden runde indeholder assessments. Referencer indhentes efter aftale mod slutningen, og straffeattest skal fremvises ved ansættelse. Tiltrædelse ønskes hurtigst muligt.

Vil du vide mere? Kontakt Louise Hulvej, Head of Growth & Green Transition på [lohu@eifo.dk](mailto:lohu@eifo.dk) eller +45 31 17 18 09.

Hos EIFO tror vi på, at diversitet skaber bedre løsninger – derfor opfordrer vi alle kvalificerede kandidater til at søge uanset alder, køn, religion eller etnisk tilhørsforhold.

Vi ser frem til at høre fra dig!

### Om Danmarks Eksport- og Investeringsfond

Danmarks Eksport- og Investeringsfond (EIFO) er danske virksomheders fælles indgang til risikovillig statslig finansiering. Vi har et samlet forretningsomfang på omkring 180 mia. kr. og har knap 500 medarbejdere. Med professionalisme og internationalt udsyn arbejder vi hver dag for at understøtte de erhvervssucceser, der kan gøre Danmark rigere på det, der gør en forskel. EIFO er Danmarks nationale erhvervsfremmende bank, investeringsfond og Danmarks officielle eksportkreditinstitut i én og samme finansielle institution.