

Relationship Manager / Kundechef til EIFOs Growth & Green Transition-team - Brug dine rådgivningsevner til at gøre en forskel for fremtidens erhvervsliv

Brænder du for relationer, samarbejde og faglig fordybelse – og har du lyst til at gøre en forskel for danske virksomheder med ambitioner indenfor vækst og grøn omstilling? Så læs med her. Vi søger nemlig en Relationship Manager / Kundechef til vores Growth & Green Transition-team i København/Sjælland – en rolle for dig, der har nogle års erfaring med erhvervsrådgivning og mod på mere ansvar, udvikling og indflydelse i dit arbejdsliv.

Bliv en del af stærkt team

Som Relationship Manager / Kundechef i vores Growth & Green Transition team får du masser af ansvar, men står aldrig alene. Du bliver nemlig en del af et ambitiøst, samarbejdsdrevet og kompetent team, hvor vi prioriterer både faglighed og arbejdsglæde højt.

Vi tror på, at vi lykkes bedst sammen – når vi deler viden, sparrer åbent og bringer forskellige perspektiver i spil. Du får en spændende og varieret hverdag, hvor du arbejder med ambitiøse danske virksomheder i udvikling – alle med det tilfælles, at de ønsker at vækste eller skabe en grønnere fremtid.

Lige nu mangler vi en kollega, der trives i dialogen med kunder og samarbejdspartnere - og som med tydelighed og troværdighed kan formidle EIFOs løsninger og åbne døre for nye forretninger.

Hvad laver vi – og hvem samarbejder vi med?

Du bliver en del af Growth & Green Transition-teamet i EIFOs SMV-område. Vi er specialiseret i lån, garantier og kautioner til mindre, men veletablerede virksomheder (typisk op til 50 ansatte), der ønsker at investere i udvikling, drift, eller ejerskifte. Det bliver dit fokusområde.

Derudover samarbejder vi i teamet også med venturefinansierede virksomheder, landbrug samt virksomheder i Grønland og på Færøerne – og vi samarbejder tæt med både banker, revisorer og lokale erhvervsfremmende aktører.

Fra dialog til løsning – din hverdag i EIFO

Du bliver en nøglespiller i mødet med vores kunder – og en del af et team, hvor videndeling og nysgerrighed er en naturlig del af hverdagen. For os er succes at finde den rigtige finansieringsløsning, der matcher den enkelte kundes behov.

Dine opgaver vil bl.a. være at:

- Rådgive og sparre med SMV'er og grønne virksomheder (direkte eller via bankerne) om finansiering til at støtte dem i deres planer om vækst og grøn omstilling
- Udarbejde og strukturere finansieringsoplæg og kreditindstillinger – og vurdere forretningsplaner, økonomi og risici
- Drive processen fra første dialog til endelig løsning – i samarbejde med kolleger fra kredit og øvrige funktioner
- Opsøge nye relationer og samarbejder med virksomheder og samarbejdspartnere som banker, revisorer og erhvervsfremmeaktører
- Være aktiv i relevante netværk og bidrage til at positionere EIFO
- Bidrage med idéer og være med til at forme, hvordan vi arbejder – vi lytter og udvikler os sammen

Hvem er du?

Du har allerede nogle års erfaring som Relationship Manager / Erhvervsrådgiver og er klar til næste skridt. Vi forestiller os, at du har minimum 3-5 års erfaring og bringer faglig skarphed og

personlighed med dig i rollen.

Vi leder efter en kollega, som:

- Har en relevant uddannelse og erfaring med finansiering af danske SMV'er, herunder arbejdet med kreditindstillinger
- Har en stærk forretningsforståelse og en naturlig nysgerrighed på nye løsninger og forretningsmodeller
- Har et kommercielt mindset og evnen til at se potentiale – også i virksomheder udenfor den klassiske bankramme
- Trives i en udadvendt rolle med kundekontakt og netværk – og som er proaktiv og løsningsorienteret
- Tænker gerne nyt og ser muligheder for at arbejde smartere
- Er god til at strukturere dine opgaver og tage ansvar for egne sager
- Har lyst til at lære – og dele sin viden i et miljø, hvor vi løfter i flok

Stærkt formål og attraktive vilkår

Hos EIFO får du ikke kun et meningsfuldt arbejde – men også kolleger, der bakker dig op, og ledere, der prioriterer trivsel, fleksibilitet og udvikling.

Du får:

- Et spændende og udfordrende job med et stærkt purpose og stor samfundsmæssige værdi
- Attraktive ansættelsesvilkår, fleksibilitet i arbejdet og plads til både ambition og balance
- Et fagligt stærkt miljø med engagerede kollegaer og en uformel tone
- Og lidt ekstra til hverdagen: løbeklub, fredagsbarer, vinklub, egen kantine, og bordtennisbord i cykelkælderen.

Er det dig, vi leder efter?

Så send din ansøgning og CV snarest muligt og **senest d. 18. august 2025**. Vi holder samtaler løbende, så søg gerne med det samme.

Forløbet omfatter alt andet lige to samtalerunder, hvor anden runde indeholder assessments. Referencer indhentes efter aftale mod slutningen, og straffeattest skal fremvises ved ansættelse. Tiltrædelse ønskes hurtigst mulig.

Vil du vide mere? Kontakt Louise Hulvej, Head of Growth & Green Transition, på lohu@eifo.dk eller +45 31 17 18 09.

Hos EIFO tror vi på, at diversitet skaber bedre løsninger – derfor opfordrer vi alle kvalificerede kandidater til at søge uanset alder, køn, religion eller etnisk tilhørsforhold.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om Danmarks Eksport- og Investeringsfond

Danmarks Eksport- og Investeringsfond (EIFO) er Danmarks erhvervs- og investeringsbank. Vores ejer er den danske stat og Erhvervsministeriet, og vores formål er at give danske virksomheder adgang til risikovillig kapital, så de kan indfri deres ambitioner og skabe innovation og vækst til gavn for vores samfund. Vi finansierer virksomheder i alle brancher over hele Danmark – fra deres spæde start gennem vækstfasen til rejsen ud på de globale markeder og mod en eventuel børsnotering.

Vi har et samlet forretningsomfang på omkring 170 mia. kr. og ca. 470 medarbejdere.